

<b>Intitulé du poste</b>	<b>Commercial( e ) H/f UrgoTech</b>		
<b>Raison d'être du poste Et Missions</b>	<p>Au sein du groupe Urgo, <b>Urgotech</b>, société dédiée aux nouvelles technologies, souhaite être pionnier sur le marché de la santé connectée en travaillant sur le lancement d'un dispositif innovant auprès de cibles variées en ville et à l'hôpital.</p> <p><b>1/ Qualifier la base prospects :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Qualifier les prospects du listing : déterminer le potentiel</li> <li>- Convertir les prospects en client privilégié</li> </ul> <p><b>2/ Suivre et animer la base de clients</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Visiter et prospecter les professionnels en libéral (psychologues), les consultations anti douleur et de réadaptation au sein des hôpitaux, cliniques et centres, publics ou privés</li> <li>- Assurer un reporting quotidien des visites effectuées</li> <li>- Suivre les ventes par professionnel de santé grâce à la base de données informatique</li> <li>- Identifier les actions à initier (informations collectives, formations ...), les mettre en place et en assurer le suivi.</li> </ul> <p><b>3/ Gérer le service après-vente prescripteurs et amélioration du service</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Répondre aux questions des professionnels de santé</li> <li>- Assurer une veille concurrentielle et remonter des informations auprès de sa hiérarchie</li> <li>- Soutenir l'amélioration de l'application mobile / site web de manière proactive</li> </ul>		
<b>Profil / Qualification</b>	<p>De formation commerciale ou scientifique, avec idéalement 1 à 3 ans d'expérience en vente / visite médicale, de préférence en dispositif médical ou expérience de la vente de produits non remboursés. Esprit entrepreneurial, curiosité, adaptabilité, motivation, organisation.</p>		
<b>langues étrangères</b>	Sans objet pour le poste	<b>logiciels informatiques</b>	Maîtrise du Pack Office + Outlook
<b>Classification</b>	Commercial	<b>Type de contrat</b>	Poste en CDI à pourvoir dès que possible
<b>lieu de travail</b>	Départements : 13/06/34/30/83/84	<b>Rattachement</b>	Responsable Commercial Urgotech
<b>Société</b>	URGOTECH	<b>Business Unit</b>	URGOTECH
<b>Candidatures à transmettre à</b>	Merci d'envoyer CV et lettre de motivation à <a href="mailto:amercier@urgotech.fr">amercier@urgotech.fr</a>		
<b>Avant le</b>	<b>14 Juillet 2017</b>	<b>Date de parution</b>	<b>27 Juin 2017</b>